

Missnöje startskott för lyckat affärskoncept

Majoriteten beslutsfattare drar sig för att byta affärssystem på grund av dåliga erfarenheter. Missnöjet har resulterat i Accigo AB. En ny affärssystemslösning som tänker chocka kunderna med välfungerande kommunikation, respekt och fast pris.

Många kan sälja ett affärssystem. Men få kan implementera det. Det framkommer i en rad olika undersökningar, studentuppsatser och rapporter. Hela 65 procent av de tillfrågade företagen på den svenska marknaden visade sig missnöjda med sitt affärssystemprojekt.

Orsaken till missnöjet är avvikelser i tid, pris, resultat samt vitt skilda förväntningar på affärssystembytet hos företagsledning, användare, affärssystemslösning, konsulter och ägare. Det här tog en grupp erfarna affärssystemskonsulter, management- och IT-konsulter fasta på. Man konkretiserade missnöjet, betade av en åtgärdslista på 300 punkter och startade Accigo AB.

– Utöver högteknologiska lösningar bygger vårt koncept på trygghet och helhetsseende vilket majoriteten kunder saknar hos sin nuvarande leverantör, säger Jan Mentzer, VD, med drygt 20 år i branschen samt 10 år som ansvarig för omfattande IT-inköp.

Genom att agera som en proaktiv lösningsarkitekt säkerställer Accigo AB att affärssystemet lever upp till kundens individuella förväntningar. Resultatet är trygghet och maximal avkastning på investeringen. Helhetslösningarna som Accigo AB levererar i partnerskap med sina kunder bygger på standardssystem med specifikt kompetensdjup och mångårig erfarenhet inom:

- Kompletta affärssystemlösningar (ERP) som bygger på affärssystemet Microsoft Dynamics AX.
- Affärslösningar för relationshantering inom Microsoft Dynamics xRM (CRM).
- Beslutsstöd (BI) genom Microsoft Business Intelligence och PowerPivot eller Navigator CPM Suite.
- Webb- och portallösningar i IT-miljöerna Microsoft SharePoint och Commerce Server.
- Systemintegrationer eller IT-verktyg för att koppla ihop information från alla olika delar av affärsprocessen med hjälp av Microsoft BizTalk.
- Kundunika lösningar utvecklade med hjälp av Microsoft teknik och utvecklingsverktyg.

–Vi gör en grundlig analys av kundens behov och utför en kundunik systemmodul/upplägg från fall till fall. Målet är ett lösningsförslag med ett fast pris-åtagande. Det har tagit tre år att hitta rätt folk och rätt företagskultur. I dag är vi redo att möta kundernas behov med efterfrågad spetskompetens från start till mål, säger Jan Mentzer, VD.



**För ytterligare information,
vänligen kontakta:**

Jan Mentzer, VD
Tel. 08-562 440 00
E-post: jan.mentzer@accigo.se
Hemsida: www.accigo.se

Om Accigo AB

Accigo AB startade 2007 och är dotterbolag till Centigo AB med totalt 140 medarbetare och ca 170 miljoner kronor i omsättning under verksamhetsåret 2009-2010. Verksamheten bygger på att hjälpa företag att vitalisera sin affärsverksamhet med hjälp av effektiva affärssystemlösningar. Totallösningarna bygger i första hand på standardsystemet Microsoft Dynamics AX och Dynamics xRM tillsammans med övrig programvara och teknologi från Microsoft. För mer information, besök www.accigo.se

